

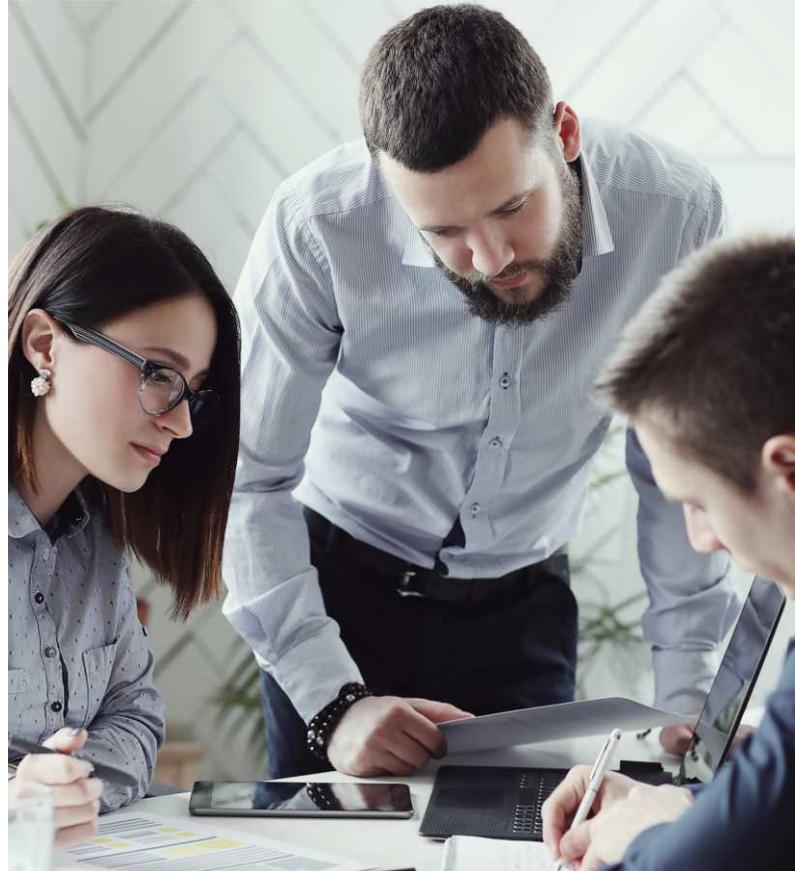


KIT DIGITAL 2023 / 2024



¿Qué es el Kit Digital?

- + Son unas ayudas públicas “a fondo perdido” para digitalizar autónomos y PYMES.
- + Se engloban en los fondos europeos, los distribuye el Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital a través de la agencia Red.es.
- + Las ayudas las “cobran” agentes homologados, elegidos por los autónomos y las pymes beneficiarias para realizar los trabajos de digitalización.



Digitalízate!

APROVECHA LOS FONDOS EUROPEOS DEL KIT DIGITAL

Llevamos realizando la transformación digital de autónomos y pymes desde el año 2012 habiendo digitalizado hasta la fecha más de 200 negocios de distintos puntos de España. Tenemos un equipo de digitalización que te guiará en cada uno de los pasos. Somos el mejor compañero para ayudarte a obtener los fondos que necesita tu negocio para despegar:



*Experiencia:
Desde 2012 digitalizando
autónomos y pymes*



*Profesionalidad:
El mejor equipo
a tu servicio*



*Asesoramiento
Personalizado:
Soluciones a tu medida*

Especial autónomos y pymes!

Segmento II **(3-9 trabajadores)**

Si tu empresa tiene entre tres y nueve trabajadores, tendrás hasta 6.000 € de subvención y podrás elegir hasta tres de las siguientes ayudas:

Segmento III **(1-2 trabajadores)**

Si tu empresa tiene entre uno y dos trabajadores, tendrás hasta 2.000 € de subvención y podrás elegir una de las siguientes ayudas:

SUBVENCIONES KIT DIGITAL			
1. PÁGINA WEB	2. POSICIONAMIENTO WEB	3. MARKETPLACE	4. RRSS
2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €





¿Quieres aprovechar esta oportunidad?

¡Te ayudamos nosotros!

Si quieres solicitar los fondos,
nosotros nos encargamos de todo.

Así podrás beneficiarte de tener página web,
presencia en internet avanzada, marketplace
o gestión de las redes sociales
durante un año.

Empresa gestora del kit digital

zerca!

Equipo técnico



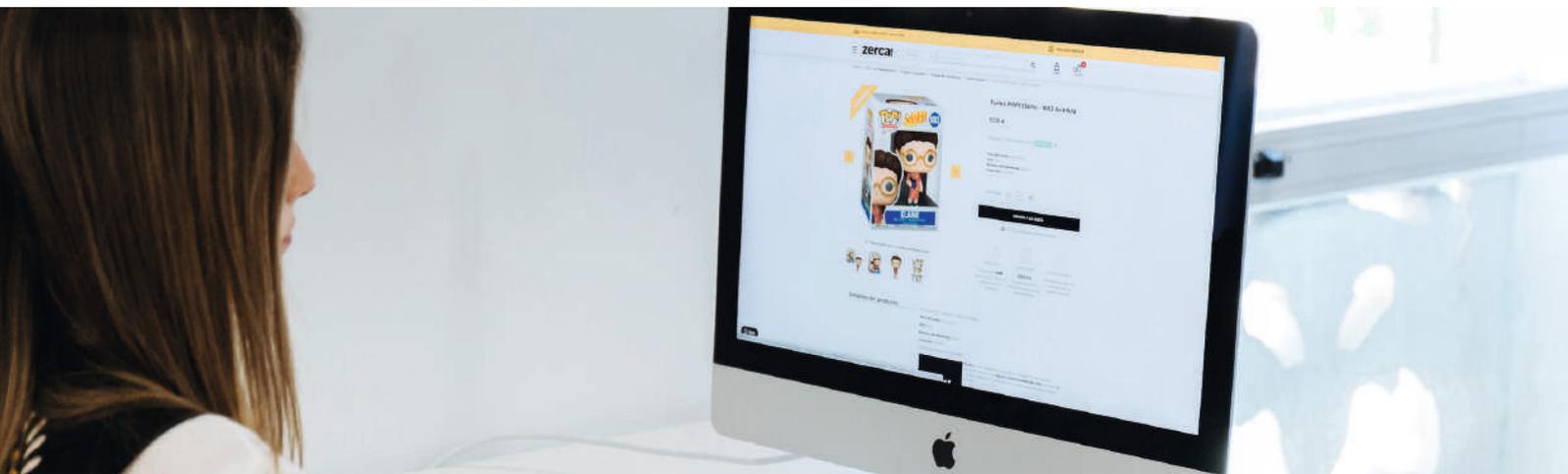


1. SITIO WEB Y PRESENCIA BÁSICA EN INTERNET

Ofrece a tus clientes potenciales datos de contactos y aumenta la visibilidad de tu marca. Mejora la visibilidad de tu negocio con una página personalizada y preparada para poder recibir a tus clientes.

La solución incluye:

- + **Dominio:** se incluirá el alta de nuevo dominio (para el beneficiario que no disponga de él) durante un plazo mínimo de doce meses. La titularidad del dominio será en su totalidad del beneficiario.
- + **Hosting:** alojamiento de la página web desarrollada durante un plazo mínimo de doce meses.
- + **Diseño de la página web:** estructura web con un mínimo de tres páginas o apartados, elementos tales como: página de inicio, presentación de la empresa, formulario de contacto, descripción de productos, datos de contacto, mapa del sitio (sitemap), etc.
- + **Web responsive:** las páginas web diseñadas se adaptarán a todo tipo de dispositivos.
- + **Accesibilidad:** el diseño cumplirá con criterios de conformidad de nivel AA de las Pautas WCAG-2.1.
- + **Autogestionable:** se proveerá una plataforma de gestión de contenidos para el beneficiario, para que éste sea autónomo a la hora de modificar el contenido de sus páginas web.
- + **Posicionamiento básico en internet:** posicionamiento de la información básica del negocio, contacto y perfil en los principales sites, redes de negocio o directorios de empresas y profesionales.
- + **Optimización de la presencia en buscadores (SEO básico):** análisis de palabras clave, SEO On-Page de dos páginas o apartados, indexación y jerarquización del contenido.
- + **Multidioma:** página web preparada para multidioma y traducida a un idioma, además del castellano, si así lo requiere el beneficiario.



2. POSICIONAMIENTO EN INTERNET AVANZADO

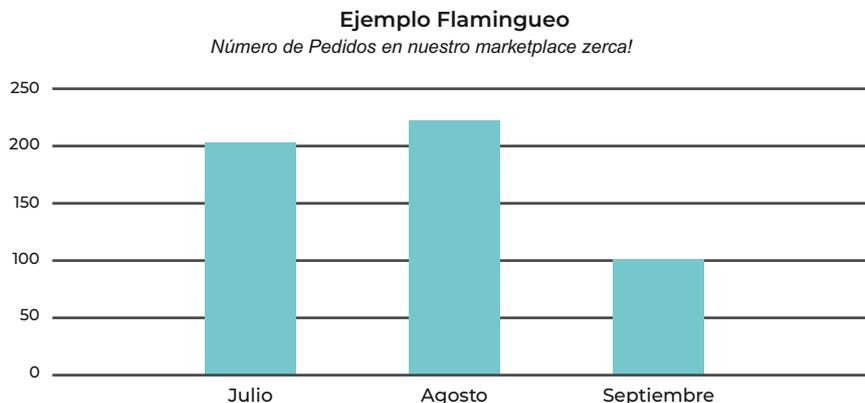
Te aseguramos el posicionamiento en internet, aumentando tu alcance de potenciales clientes e incrementando el tráfico de visitas en tus plataformas.

La solución incluye:

- + **Posicionamiento básico en internet:** posicionamiento de la información básica del negocio, contacto y perfil de la empresa en los principales sites, redes de negocio o directorios de empresas y profesionales.
- + **Análisis de palabras clave:** gestión, búsqueda y análisis de palabras clave con el fin de desarrollar estrategias útiles para que los buscadores clasifiquen el contenido y ayuden a los usuarios a encontrar resultados relevantes para sus consultas.
- + **Análisis de la competencia:** se realizará un análisis de la competencia mensualmente para informar a las empresas beneficiarias de su situación frente a los competidores.
- + **SEO On-Page:** la solución ofrecerá un servicio mínimo de dos páginas o apartados SEO On-Page, optimizando la estructura y el contenido interno para mejorar la posición natural de la pyme en buscadores, así como la indexación y jerarquización del contenido.
- + **SEO Off-Page:** la solución proveerá este servicio, que conllevará la ejecución de acciones fuera del entorno del sitio web para mejorar su posicionamiento orgánico.
- + **Informes mensuales de seguimiento:** se reportará el resultado de las acciones ejecutadas para generar consciencia de la evolución y la repercusión de las mismas en la presencia en internet de la empresa beneficiaria.

3. MARKETPLACE

Con nuestro marketplace te ayudaremos a incrementar tu nivel de ventas, optimizando los recursos existentes, eligiendo los canales de distribución adecuados y adaptándolos a tus necesidades.



La solución incluye:

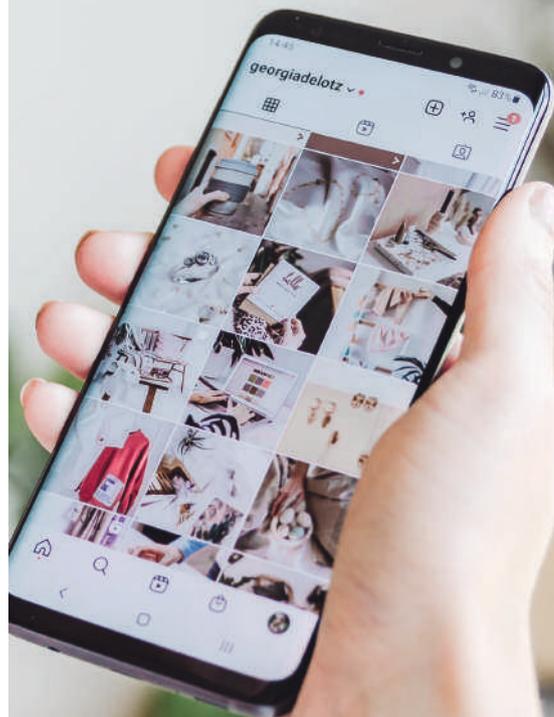
- + **Estudio previo de alternativas y alta en la plataforma:** apertura de cuenta y alta del perfil del Beneficiario en nuestra plataforma de Marketplace.
- + **Análisis de la competencia:** investigación de mercado focalizada en las características de los competidores para mejorar el proceso de toma de decisiones y alcanzar una posición competitiva.
- + **Diseño y definición de la estrategia de negocio:** generación de la estrategia de negocio para lograr la consecución de los objetivos deseados orientando los recursos disponibles hacia dicha finalidad.
- + **Producción del catálogo de referencias:** análisis de las categorías a comercializar para seleccionar al menos, diez (10) productos alineados con la estrategia de negocio, salvo que el Beneficiario no disponga de este número, en cuyo caso podrá ser menor.
- + **Creación del contenido del listing:** definición de, al menos, diez descripciones del catálogo de referencias, salvo que el Beneficiario no disponga de este número, en cuyo caso podrá ser menor.
- + **Alta de referencias:** carga de, al menos, diez referencias, y sus respectivas descripciones y fotografías, en la plataforma, salvo que el Beneficiario no disponga de este número, en cuyo caso podrá ser menor, acompañada por la descripción y fotografía individual de cada producto.

4. GESTIÓN PROFESIONAL DE RRSS

Potencia la visibilidad de tu marca a través de las redes sociales. Contacta con miles de potenciales clientes.

La solución incluye:

- + **Social Media Plan:** definición e implementación de una estrategia de redes sociales alineada con la misión y visión de la pyme, que sea relevante y conecte con los potenciales clientes, y fidelice a aquellos usuarios que ya lo sean.
- + **Optimización de la red/Auditoría Social Media:** análisis de los diferentes canales sociales para poder optimizar el rendimiento.
- + **Gestión de una red social:** administración del perfil o usuario de la pyme en, al menos, una red social.
- + **Publicación de posts semanales:** publicación por parte del agente digitalizador de un mínimo de 4-8 entradas (posts) mensuales, durante un año.





CONTACTO



hola@albertoberjoto.com

(+34) 699 512 316